



MLM Business-skolan presenterar:

En helt vanlig arbetsvecka, av Marina Green

Hej kära läsare! Kanske har du hittat oss på nätet eller så har någon av dina vänner berättat för dig om Agel och Team Marina. Vi har garanterat något extraordinärt att erbjuda dig, så STORT GRATTIS till att du nu får chansen att ta del av vår utbildning. En utbildning som kan komma att förändra hela ditt liv och det på alla plan.

Fler än 67 miljoner människor i över 100 länder har funnit detta yrke. En del tjänar några tusenlappar extra varje månad, andra blir fullständigt ekonomiskt oberoende med miljoninkomster och ett formidabelt drömliv.

Enkelt uttryckt förblir vissa personer amatörer och vissa bestämmer sig för att bli riktiga proffs. Mitt arbete är att ge alla medlemmar i Team Marina den utbildning man behöver för att kunna bli en professionell nätverkare och att ta sin nya karriär på blodigaste allvar.

Jag kan göra det därför att jag själv har gått från amatör till professionell. Jag vände ett liv i ruiner till ett fullständigt drömliv och jag kan nu tillsammans med vårt underbara team visa dig hur det går till.

Några av de vanligaste frågorna vi får är följande:

- Jag tycker det låter jätteintressant, men vad är det man ska göra?
- Ska man sälja något?
- Vad går arbetet ut på?
- Kan jag få jobba hos er?
- Kostar det pengar?



För att bringa klarhet i dessa frågor ska jag berätta hur en helt vanlig arbetsvecka ser ut för två av mina medarbetare, Gill Nordgren och Olav Åserud. Både Gill och Olav är heltidsarbetande med stort ansvar. Gill har en årslön runt 400 000 kr och Olav tjänar 650 000 kronor varje år. Gill bor idag i Skåne tillsammans med sin man, två små barn och fyra ungdomar. Olav bor i Norrland tillsammans med fru och barn. Trots sina välbetalda arbeten har de ändå valt att lära sig ett nytt yrke. De har påbörjat en ny karriär och finner timmar på sin fritid för att göra det.



Den stora frågan är varför de gör det och svaret på den frågan heter livskvalitet!

Både Olav och Gill vet att de om två till tre år helt kan styra över sina egna liv och slippa ut ur ekorrhjulet för all framtid. De kommer att kunna ägna mer tid för sina familjer och andra saker de älskar att göra eftersom de nu bygger upp en trygg ekonomisk framtid både för egen del, för sina barn och sina barnbarn. De gör det genom att skapa passiva inkomster, som är betydligt större än den inkomst de har idag. De har redan skapat ett kassaflöde, som ger en extrainkomst på över 200 000 kronor årligen.

Nästa fråga är hur det går till och svaret på den frågan får du när du läser denna eBok.

Både Olav och Gill beskriver hur deras arbetsvecka ser ut. Hur de får tiden att räcka till arbete, familj och annat betydelsefullt i deras liv. Jag vet att detta är en stor hjälp och bringar stor förståelse för vårt yrke, så jag vill passa på att tacka dem båda för deras hjälp.

Jag börjar med att berätta varför professionella nätverkare tjänar så fantastiska inkomster, vad som skiljer amatörer från proffs och förhoppningsvis räta ut ett och annat frågetecken.



Vår industri har flera olika namn, ex:

1. Folkets Franchise – chansen för oss vanliga människor att starta en affärsrörelse
2. MLM – Multi Level Marketing, d.v.s. Marknadsföring i flera nivåer
3. Network Marketing – Nätverksmarknadsföring
4. Networking – eftersom vårt arbete går ut på att bygga nätverk

Kärt barn har många namn och vi tillhör en branschorganisation som heter DSA, Direct Selling Association. MLM-företag som är medlemmar i DSA har blivit granskade i ett år för att bli godkända som korrekta företag och har därmed automatiskt godkännande för sin affärsverksamhet i fler än 100 länder världen över.

Ja det finns skojare där ute som säger sig tillhöra vår bransch. Dessvärre är de olagliga pyramidspel och de varar inte länge innan de går under. Det dyker upp nya företag hela tiden, sanningen är den att de allra flesta försvinner under det första året. En gång vart 20:e år dyker det dock upp en blivande gigant och Agel är ett sådant företag.

För att bli godkänd av DSA så är det några betydande regler som gäller. Utan att ge dig hela regelboken, så ska jag kort beskriva de mest betydelsefulla:

- Att företaget har en slutprodukt med ett korrekt pris och stort värde för våra konsumenter
- Att återbetalningsgarantier, som ångervecka finns
- Att provisioner endast baseras på omsättning av produkter
- Att personer som kommer in senare än du i ditt nätverk kan tjäna mer pengar än vad du gör – d.v.s. lika villkor för alla

Professionella nätverkare arbetar inte med direktförsäljning. Professionella nätverkare vill hjälpa många personer, vill nå ut till så många som möjligt, dels med fantastiska produkter och dels med möjligheten att skapa ekonomisk trygghet och frihet.



Det gör man genom att bygga ett stort nätverk och det tar 2 - 5 år om förutsättningarna är de rätta:

- Rätt Företag
- Rätt Timing
- Rätt Produkter
- Rätt Support och utbildning

Som alla professionella Nätverkare marknadsför vi oss. Vår målgrupp är alla personer där ute som vill något eller flera av följande:

- Arbeta hemifrån på tider man själv bestämmer
- Påverka sin ekonomiska framtid på ett dramatiskt sätt
- Vara egen företagare
- Lära sig ett nytt yrke
- Trygga sin pension
- Bli en stark ledare genom utbildning i personlig utveckling & affärsfilosofi

Varför bygger vi då nätverk istället för att sälja våra produkter?

Vi fokuserar på att bygga nätverk eftersom vi vill expandera snabbare. Att expandera eller bygga ut ditt nätverk är det som genererar stora inkomster, med automatik återkommande vinster och på sikt även passiva inkomster.

Då pratar jag om flera hundra tusen kronor i nettovinst varje månad oavsett om du arbetar eller inte. För att bygga upp ett stort nätverk behöver man dock arbeta 😊 och det tar 2 - 5 år att bygga upp ett stort nätverk.

Vi kan likna varje ny medlem i teamet som en filial eller ett nytt försäljningskontor och målsättningen är att varje filial har 5 – 10 kunder. Därför når man fler slutkunder genom att bygga nätverk. Våra medlemmar är fantastiskt välutbildade i våra produkter.



De har själva fått sin utbildning av Europachefen Dr William Amzallag och du får också en svensk produktutbildning varje söndag kl. 12:00 – 14:00 av Olav Åserud, Arja Karlsson och/eller Alf Andersén.

Vi ger dig chansen att lära dig hur man utövar vårt yrke på ett professionellt sätt och det är miljontals personer där ute, som desperat letar efter en ny karriär med ljus och lykta. Vårt arbete är att berätta att vi är ett alternativ och vi är mycket stolta över allt vi har att erbjuda.

Vi startar upp nya medarbetare varje månad och vi lär dig hur du kan göra detsamma. Det betydelsefulla i nuläget är att du förstår varför vi gör det och det ska jag förklara nu:

1. Ju fler medarbetare vi har i våra nätverk desto fler personer vill använda Agels helt unika, fantastiska och livsförändrande produkter. Vi har en unik, exklusiv och 100 % konsumerbar produktserie, som våra kunder och medarbetare beställer om och om igen, månad efter månad, år ut och år in. De gör det därför att de älskar produkterna och absolut inte vill leva utan dem.

Igen - Varje söndag kl. 12:00 går några av våra experter igenom Agels produkter och de kan göra det eftersom de har fått utbildning av vår Europachef Dr. William Amzallag.

Observera att man enbart kan få tag i Agels produkter genom oss medlemmar eller oberoende affärsägare, som vi gärna kallar oss. Det går m.a.o. inte att köpa våra produkter någon annanstans än genom oss. Det är hela idén med Agel och MLM.

2. Ju fler medarbetare vi har i våra nätverk desto fler personer bygger i sin tur nya filialer genom att hjälpa andra att starta upp med detta yrke. Vi marknadsför Agel och för det får vi mycket bra betalt. Vår höga ersättning bygger främst på två saker: Inga dyra mellanhänder och ingen traditionell dyrbar marknadsföring för Agel. Det är vi teammedlemmar som gör all marknadsföring.



Däremot hanterar Agel alla leveranser åt dig. Du behöver m.a.o. inte leverera några produkter själv, vare sig till dina egna medarbetare eller till dina kunder. Detta är en betydelsefull service, som spar dig massor med tid och pengar.

Om du är duktig på försäljning, vilket endast 10 % av befolkningen är, så kan du skapa flera hundra kunder på egen hand. Det är den lilla affärsmodellen, som dessvärre inte genererar de inkomster jag pratar om.

Om du är duktig på marknadsföring, utbildning och teamsupport, m.a.o. om du tycker om att arbeta med människor och är villig att lära dig hur man hjälper andra att bli framgångsrika egna företagare, då blir du miljonär med Agel.

Det tar 2 - 5 år att skapa ett stort och framgångsrikt nätverk när du lärt dig att arbeta professionellt och erbjuder vårt arbetssätt som attraherar de miljontals människor, som idag söker efter en möjlighet att arbeta hemifrån.

Enkelt exempel, skillnad mellan liten och stor affärsverksamhet:

Om du har 100 egna kunder så tjänar du x antal kronor per kund. Om du har 100 filialer och de har, som ett exempel tio kunder vardera så tjänar du x antal kronor på 1000 kunder. När du har 1000 medarbetare i ditt nätverk och de omsätter produkter motsvarande tio kunder vardera så betalar Agel dig för tio tusen kunder.

När du har 10 000 medarbetare i ditt nätverk och de omsätter produkter motsvarande tio kunder vardera så får du betalt för hundratusen kunder o.s.v.

Detta nätverk skapar man inte över en natt eller på några månader. Det tar 2 - 5 år beroende på hur intensivt du arbetar, hur effektiv du är och om människor får förtroende för dig. Det är därför så stor del av min utbildning går ut på att göra dig till en professionell nätverkare.



Det är fyra saker du behöver bli duktig på för att tjäna hundratusen kronor varje månad.
Du behöver lära dig följande:

- Förmågan att få kontakt med andra personer
- Förmågan att bjuda in till våra presentationer
- Förmågan att arbeta med din kandidatlista
- Förmågan att följa upp dina kandidater

Den utbildningen får du av oss, steg – för – steg exakt hur det går till. Hur man hanterar sina kandidater på ett professionellt och affärsmässigt sätt. Att lära sig marknadsföring på nätet är rätt så enkelt med dagens teknik även om du inte har datorvana sen tidigare.

Så vi bygger ut vårt nätverk, hjälper våra medarbetare att bli framgångsrika nätverkare och ju mer pengar våra medlemmar tjänar desto mer pengar tjänar vi, som har hjälpt dem att starta upp en ny karriär. Vi startar igång nya s.k. filialer på samma sätt som exempelvis IKEA och HM hela tiden bygger nya filialer. Vi gör det för att omsätta ännu fler produkter, hjälpa ännu fler personer att må fantastiskt och på så sätt tjäna mer pengar.

Vi marknadsför affärsmöjligheten och vår utbildning och det gör vi främst på Internet genom ett tjugotal olika webbsidor.

Alla våra medarbetare får ett stort antal färdiga webbsidor och alla andra verktyg jag tagit fram för vår marknadsföring. Vi som marknadsför oss får på så sätt in ett antal intresseanmälningar varje dag - sju dagar i veckan, d.v.s. personer som fyllt i ett formulär Online och som ber oss om mer information.

Genom vår marknadsföring och produktutbildning får vi också kunder. Det är främst de personer, som av någon anledning inte vill arbeta med Agel och som gärna vill dra nytta av våra unika och exklusiva produkter.

© GMG - Samtliga bilder tillhör GMG, SA och får ej kopieras.



Givetvis kan man även marknadsföra slutprodukten separat och du får tillgång till webbsidor på svenska med alla produkter.



Vill du skapa ekonomisk frihet och trygghet lägger du inte mer än 20 procent av din produktiva tid på detta. En bra riktlinje är att ha en egen omsättning motsvarande tio kunder. En normalfamilj på fyra personer är som regel beredd att betala ett par tusen kronor i månaden för exklusiva produkter och produkter som gör att man sparar in pengar på andra saker man annars skulle ha köpt.

I stort sett så är alla MLM-produkter unika och exklusiva. En del lämpar sig dock bättre för vår bransch än andra. **The Wellness Revolution** är på väg att bli en lika stor industri som livsmedelsindustrin och läkemedelsindustrin, m.a.o. topp tre i världen och absolut perfekta produkter för MLM.



Miljoner och åter miljoner människor vill gå ner i vikt, orka mer, må bättre, komma i form, bygga mer muskelmassa, hålla åldrandet tillbaka och allt annat du kan tänka dig. Det är helt enkelt en enorm efterfrågan på våra slutprodukter, som är revolutionerande genom sin Gel-teknik. Ingen annan har dessa produkter – Agel är världsledande.

Vad ännu fler människor där ute än någonsin tidigare letar efter är ett sätt att påverka sin livskvalitet även på andra plan än det fysiska. Man söker ett bättre sätt att leva, tid, frihet och ekonomisk trygghet, både för sig själv och för sin familj.

Ytterligare en sak miljontals personer idag strävar efter är personlighetsutveckling och utbildning. Att lära sig nya saker attraherar otroligt många människor och vår utbildning innehåller kunskap du aldrig annars skulle få tillgång till, saker du kanske aldrig tidigare hört talas om. En ledarskapsutbildning på mycket hög internationell nivå och den är till största delen på svenska, MLM Business-skolan varje tisdag och torsdagskväll kl. 22. Kunskap du har nytta av i varje del av livet, ung eller gammal spelar ingen roll.

Jag garanterar att du blir imponerad av den utbildning vi tillhandahåller.





Här är vad vi **INTE** gör... men som många okunniga nätverkare tror att man ska göra, vilket olyckligtvis också är vad de gör!

- Vi sätter inte upp lappar på lyktstolpar och anslagstavlor
- Vi delar inte ut flygblad och reklamlappar
- Vi går inte ut på stan och gör marknadsundersökningar
- Vi har inga home partys, vare sig för grannar, bekanta eller andra
- Vi arbetar inte bara med 100-listan och den s.k. varma marknaden
- Vi ringer inte upp personer i telefonkatalogen
- Vi pratar inte med alla vi stöter på om våra produkter och affärsmöjlighet
- Vi leker inte affär
- Vi har inte personer som springer hemma hos oss för att väga och mäta sig
- Vi har inte en lokal nere på stan för vår verksamhet

Det finns dessvärre ännu fler tokerier MLM-amatörer håller på med. Dessa beteenden resulterar i två mycket negativa saker.

1. De tjänar mediokert med pengar
2. De förstör ryktet för vårt underbara yrke

Detta är också den största anledningen till att jag idag har startat i Agel, ett företag som uppmuntrar till ett korrekt affärsmässigt, professionellt beteende och det var inte helt lätt att finna kan jag säga. Läs gärna MLM 3.0 Vilket och Varför.

Jag och teamet bygger vår affärsverksamhet 99 % hemifrån. Vi pratar endast om vår affärsverksamhet med personer som ber oss om mer information, som ber oss att få vara med i teamet, köpa våra produkter och/eller starta i vår MLM Business-skola.

Det jag just har beskrivit är exakt vad Olav och Gill gör och nedan får du detaljerat beskrivet hur deras respektive veckor ser ut.



Här nedan beskriver Olav hur han kombinerar sitt heltidsarbete, familj och sitt arbete med Agel under en vecka:

Måndag: Som alltid stiger jag upp kl. 06:15. Hinner göra morgonbestyr, kolla mailen och förbereda frukost till vår dotter Anastasia, som jag väcker kl. 07:00. Vi har en stund tillsammans medan jag förbereder min egen frukost och gör matsäck till lunch. Jag äter alltid min frukost vid datorn då jag ser en inspirerande filmsnutt, svarar på mail och skickar ut invitationer till dagens presentationer live Online. Jag säger hejdå till dottern innan hon går till skolan och sedan promenerar jag hemifrån kl. 08:00. På väg till jobbet lyssnar jag alltid på någon inspirerande ljudfil; MLM business-skolan, något med Jim Rohn eller Randy Gage. Jag är på jobbet 08.30 och under dagen är jag anträffbar på Skype och kan kommunicera kort mellan patientbehandlingar.

Kl. 12:30 är det dags för min medhavda lunch och i samband med den svarar jag på den mail som kommit in under förmiddagen.

Kl. 13:00 har jag dagens viktigaste stund: 20 minuter *PowerNap* på spikmattan. Jag blir som ny innan arbetet med eftermiddagens patienter startar. På måndagar slutar jag också lite tidigare för att ta Anastasia till hennes dansskola kl. 17 – 18 och när vi väntar på henne så fikar min fru Lidia och jag tillsammans. På vägen hem från dansen handlar vi mat tillsammans.

Kl. 18.45 loggar jag in på kvällens webcast, sätter på musik och kontrollerar att allt är förberett till kl. 19:00 och äter sen middag tillsammans med familjen. På måndagar är det normalt Gill som tar Cash Flow Class del 1.

Kl. 19:30 är jag framför datorn igen, ringer upp kandidater, svarar på mail, är Chatmaster på våra Web Casts, m.a.o. svarar jag på frågor en kvart mellan 19:45 - 20:00.

Kl 20:00 startar Cash Flow Class del två, som Joakim vanligtvis tar hand om. Då passar jag på att göra uppföljningssamtal med kandidater eller med en ny medlem i mitt nätverk. Nu hinner jag också säga *God Natt* till Anastasia innan jag sätter mig vid datorn igen för att svara på frågor mellan 20:50-21:00. Det innan den engelska presentationen med Susan startar. Under Susans presentation skickar jag ofta ut veckans eBrev och sorterar kandidater som kommit in under veckan.

Kvällens sista Webcast avslutas vid 21:45 och jag, som chatt master svarar på de frågor som dyker upp innan jag fortsätter med mailutskick fram till 22:30. När jag är klar med det tar jag en 15 minuters promenad med vår hund Bonnie, hoppar i duschen och går till sängs vid 23:30 om det inte dyker upp några fler brådskande mail att besvara.



Tisdag: Ser ut som måndag förutom att jag lämnar jobbet vid 17:30, promenerar hem med hörlurarna på efter det sedvanliga mataffärsbesöket. Middag med familjen, lite vila tillsammans med Lidia, då vi pratar om dagen som varit etc. - perfekt avstressning och uppladdning inför kvällens arbete.

Kl. 19:30 sitter jag framför datorn, ringer upp dagens kandidater, skickar ut invitationer, svarar på mail och har samtal med teammedlemmar och kandidater. Jag är inloggad på Webinaret och redo att svara på frågor kl. 20:45.

Kl. 21:00 håller jag själv i CFC 2 och är klar 22:00 då MLM Business-Skolan startar med Marina. Nu fortsätter jag med mailutskick och inbjudningar till alla kandidater, jag bifogar också schemat för webcast onsdag och torsdag. Jag skriver ofta några rader om fördelarna med MLM & Agel och skickar även ut en mall till mina Teammedlemmar. Jag hinner ofta med att träna lite med hantlarna framför datorn. Efter MLM skolan är det dags för hundpromenad och dusch. Jag blir ofta sittande vid datorn fram till midnatt och lite till... Avslutar dagen med 5 minuters inspirerande videosnutt/ljudfil

Onsdag: Ser ut som tisdag med skillnaden att kl. 21:00 ansvarar jag för CFC 1, som avslutas 22:00 då organisationsmötet för Team Marina tar vid. Under tiden svarar jag på mail och bjuder in kandidater till morgondagens webcasts. Org. mötet brukar vara slut strax efter 23:00, dags för hundpromenad, snabb dusch innan inspirerande 5 minuters video innan sängdags vid midnatt.

Torsdag: Ser ut som onsdag och jag svarar på frågor mellan 20:45 och 21:00 då jag håller i CFC 2 fram till MLM Business-Skolan med Marina kl. 22:00. Kvällen avslutas som tisdagskvällen.

Fredag: Ser ut som övriga dagar fram till 16:30 då jag är klar med veckans patienter. Har ofta uppföljningssamtal med kandidater och teammedlemmar fram till 17:00 och sedan hemgång och middag med familjen 18:00. Om jag redan hunnit skicka ut inbjudningar till helgens WebCasts under dagen, så är kvällen ledig med familjen, förutom lite snabb mail-korrespondens.

Lördag: Sovmorgon till 08:00. Upp med Anastasia, vi äter frukost tillsammans och jag läser lokaltidningen (enda dagen jag startar med den...) Kollar mail och förbereder uppstart av Webinar 11.00. Svarar på mail under tiden, fram till 11:45 då jag kommer in och tar frågestunden fram till 12:00. Introducerar Joakim, tar sedan hundpromenad till 12:40. In på Webinaret, kör CFC 3 fram till 14:00. Avslutar webinaret 14:45 efter CFC 4 och deltar på Executive-skolan med Marina. Sedan är resten av eftermiddagen och kvällen familjetid.



Söndag: Upp 08:00, frukost med Anastasia plus egen tid för läsning. Jag hinner också snabbhandla på förmiddagen och förbereda produktpresentation.

Jag skickar inbjudningar till måndag och tisdag under Cash Flow Class och svarar på frågor inne på webben från 11:45 – 12:00.

Produktutbildningen startar 12:00. Om någon av mina kollegor håller i den, då tar jag hundpromenad fram till 13:15. Annars kör jag presentationen fram till 14:00. Jag är alltid vid datorn kl. 14:00, då organisationsmötet startar.

Söndagsmiddag, promenad med familjen och spelstund med Anastasia fram till 19:30. Då startar veckans samtal med mina ledare i Teamet och de som behöver hjälp med marknadsföring m.m. Har ofta samtal var 30:e minut fram till 23:00, efterföljd av hundpromenad, dusch och 5 minuters inspirationsvideo innan sänggång vid midnatt.

Jag vill också berätta att jag startar och avslutar varje dag med ett litet "bildspel" där projicerar fram 5 olika scener:

1. Jag är på scen, tar emot min Diamond pin av Glen Jensen medan publiken och hela Team Marina applåderar
2. Samma scen förutom att det nu är flera av mina teammedlemmar som får sin Diamond Director utmärkelse av Agel
3. Tillsammans med några Teammedlemmar lämnar jag över en check till välgörande ändamål; barn och ungdomsvård lokalt.
4. Bild på fjällstugan för min familj
5. Bild på lyxsemester med familjen.

Detta tar bara några minuter och är en perfekt start och avslutning på varje dag, som motiverar mig att ha dessa arbetsveckor, vecka ut, vecka in under de närmsta två åren innan jag kan arbeta med Agel på heltid. Vad som också hjälper mig är att jag startar varje dag med MIN och UMI, tar en OHM kl. 10 och en EXO på eftermiddagen. Det håller mig frisk, skärpt och fokuserad.

- Olav Åserud

Helt underbar planering och stort tack till Olav för hans fantastiska engagemang, som gagnar alla i teamet på ett enastående sätt.

Stort ledarskap och Team Work, som garanterat kommer att göra Olav till en av världens mest framstående nätverkare. Planer blir meningslösa utan en detaljerad planering. Med noggrann planering får man tiden att räcka till samtidigt som man blir enastående effektiv.



Här nedan beskriver Gill hur hon kombinerar sitt heltidsarbete, stora familj och sitt arbete med Agel under en vecka:

Fredag: Det här är dagen då jag planerar in allt för nästkommande vecka och det kan se lite olika ut beroende på eventuella resor och annat. Jag studerar också vilka av mina teammedlemmar, som är mest aktiva och där lägger jag min kraft denna vecka. Jag arbetar 100 % med målsättning och planering.

Måndag: Klockan ringer 05:00 och det ger mig 1½ timmas arbete med Agel i lugn och ro när alla andra i huset sover. Det första jag gör är att gå igenom min e-post och uppdaterar min kandidatlista. Sen loggar jag in på mitt Back Office och uppdaterar listan för mitt nätverk. Jag redigerar storys i teamet, de som ska berättas på Cash Flow Class och sedan e-postar jag inbjudningar till måndagens och tisdagens onlinepresentationer.

Jag planerar också min "att ringa upp" lista med måndagens samtal för nyinkomna och blivande kandidater. Jag skriver alltid ut varje ny intresseanmälan, som jag har med mig inför samtalen. På det pappret noterar jag allt för att på så sätt ha 100 % koll på vad vi kommer överrens om. Jag har även med hela min kandidatlista i min Iphone, som jag synkroniserar med min dator varje dag.

Ca kl. 06:30 tar jag en 30 minuters promenad med min vovve Fridolf...

Kl. 07:00 väcker jag alla i familjen och nu är det fullt ös. Alla äter frukost, gör sina morgonbestyr, jag hoppar in i duschen, lägger min makeup och mig gör mig redo för en ny härlig måndag. Jag älskar måndagar.

Flickorna går till skolan kl. 08:00 – jag vinkar av dem. Älskar Er... ha en underbar dag!

Kl. 08:00 startar jag min dator för mitt andra arbete och stämmer av allt för dagen. Passar på att ta en MIN och en UMI.

Jag jobbar 8 – 17 måndag till fredag på mitt heltidsarbete och jag tillbringar en hel del tid i bilen ute på vägarna. Istället för att lyssna på radion, så lyssnar jag nu på utbildning. Det kan vara inspelningar med personlig utveckling, MLM Business-skolan, Robert Kiyosakis Rich Dad - Poor Dad, inspelad utbildning från NWM pro med Eric Worre och Randy Gage m.fl.

Mitt ordinarie arbete tillåter att jag kan äta lunch hemma med maken Magnus på måndagar och jag har alltid tagit EXO, FIT och OHM ca 45 min innan. Det tar bara några sekunder.



Kl. 17:00 är jag hemma igen och familjen samlas. Vi pratar om dagen, äter middag, går igenom vad som hänt i skolan. Vi sitter ner i en timma och sen är det dags för läsläsning med småflickorna. Jag passade också på att ta en FIT 45 minuter innan middagen.

Kl. 18:30 tar jag dagens andra OHM och förbereder min Cash Flow Class, som startar kl. 19:00. Jag loggar in lite tidigare för att se att allt är OK.

Kl. 19:45 tar Olav över och jag går nu igenom e-posten i min Ageldator. Sätter min Skype på Online, gör planering för nya intresseanmälningar, svarar på frågor från downline och annat som dyker upp. Nu gör jag också inbokade uppföljningsamtal, samtal med nya teammedlemmar och nu ringer jag också mina nya kandidater.

Kl. 22:00 varvar jag ner, plockar och pysslar med hemmet och unnar mig några minuter på min absoluta favorit, spikmattan för total avslappning.

Nu är det tyst i huset igen, Magnus och jag pratar en del och jag försöker alltid också läsa i minst 30 minuter. Just nu håller jag på med "How to build a Multi Level Money Machine" av Mr Randy Gage.

Tisdag: Ser utom som måndagen med den skillnad att jag äter lunch ute och tar min *PowerNap* på lunchen. Jag e-postar också påminnelse om MLM Business-skolan till hela min kandidatlista och den startar kl. 22:00 på tisdagar.

Onsdag: Ser i stort ut som tisdagen och nu e-postar jag ut inbjudningar till onsdagens och torsdagens Webcasts.

Torsdag: Ser exakt ut som tisdag.

Fredag: Jag älskar fredagar och vaknar av mig själv vid 5-tiden. Jag sammanställer veckan och vilka mål jag nått och vilka mål någon i mitt team har nått. Jag planerar hela nästa vecka efter hur den ser ut och sätter upp nya mål. Jag har inga samtal på fredagar. Tar bara hand om det som kan vara akut och sänder ut inbjudan till Super Saturday och söndagens produktutbildning och Cash Flow Class. På fredagar går jag också igenom min annonsering. Har jag fått det resultat jag önskar med antal nya kandidater, behöver jag ändra på något och vad ska jag korrigera.

Kl. 08:00 iväg till jobbet och jag försöker alltid avsluta arbetsdagen med ett besök hos min favoritmassör. Hemma vid 18-tiden och resten av fredagen är för familj och vänner och det vet alla, så nu brukar huset vara fullt med folk, barn och våra vänner.



Lördag: Jag vaknar när jag vaknar och tar det lugnt fram till 8-tiden. Förbereder för vår Super Saturday, som startar kl. 11:00. Kikar på min planering för dagen, epost och inbokade samtal. Fullt ös m.a.o. samtidigt som Magnus och flickorna gör en härlig frukost vi alla äter tillsammans.

Kl. 14:00 är det min tur att prata på Webcast – Cash Flow Class del 4. Jag är med på Executive Eagle school med Marina fram till kl. 16:00 och resten av lördagen är det Agel till 100 %.

Söndag: Jag vaknar när jag vaknar och tar det bara lugnt fram till 9-tiden. På söndagar fixar jag frukost till familjen, tar dagen lite som den kommer och har aldrig något specifikt planerat på söndagar. Bjuder in till dagens Webcasts, e-postar lite, ringer lite och loggar in på Webcast och är med på organisationsmötet fram till 16-tiden. Sen kan det bli en promenad med familjen eller en cykeltur. Innan jag går och lägger mig får jag undan det jag inte hunnit med i veckan. Jag längtar till den dag jag enbart kan arbeta med Agel och jag vet att det kan ta mig ett par tre år tills det går i uppfyllelse.

- Gill Nordgren

Även här ser du prov på en glimrande planering och stort tack även till dig Gill för ditt underbara engagemang och ledarskap. Stort ledarskap och Team Work, som garanterat kommer att göra Gill till en av världens mest framstående nätverkare. Gill befinner sig i vårt högra nätverk och Olav i det vänstra nätverket, så allt deras fantastiska arbete med Agel gagnar alla i Team Marina.

Tillbaka till de vanligaste frågorna:

- Jag tycker det låter jätteintressant, men vad är det man ska göra?
- Ska man sälja något?
- Vad går arbetet ut på?
- Kan jag få jobba hos er?
- Kostar det pengar?

Jag hoppas nu att jag besvarat de tre första frågorna.

Du får du ingen fast lön. Alla inkomster och vinster är provisionsbaserade. I Agel sätter du din egen lön och du tjänar exakt vad du är värd. Mycket eller lite, det är helt upp till dig. Du får inte jobba hos oss – men du får gärna arbeta tillsammans med oss om du är seriöst intresserad av att lära dig att arbeta som ett MLM-proffs. Är du beredd att investera i dig själv, så är vi beredda att investera allt vårt kunnande i dig.



Avslutningsvis vill jag berätta att det kostar pengar att starta en egen affärsverksamhet. Din investering i Agel är dock en bråkdel eller % av vad det normalt kostar att starta eget företag.

Vi har tre olika alternativ att starta upp sin verksamhet på:

1. Ta din position – en investering på €28 – under 300 kr. Du har din position säkrad, du kan börja bygga på ditt nätverk. Du får dock inte någon provision innan du lagt din första order på minimum 4 boxar.
2. Du får ett inkomstcenter – en investering på €280. Nu kan du börja tjäna pengar och du får dessutom fyra valfria boxar med vår underbara Gel Suspension Teknologi eller en komplett Agless hudvårdsserie.
3. Du får tre inkomstcenter från start – en investering på €1100. Du får nu tillgång till alla nio olika sätt att tjäna pengar. Du får dessutom 16 boxar produkter eller 12 boxar Agel och 1 komplett serie Ageless.
4. Löpande kostnader för att driva din verksamhet kan vara allt från 500 kr till 5000 kr per månad. Det är du som avgör din månatliga budget.
5. För att få ut dina provisioner behöver du lägga en order varje månad på minimum en box med 30 portionsförpackningar. Då får du Provision på ditt minsta nätverk.
6. För att bevara överskottet från ditt största nätverk behöver du lägga en order varje månad på minimum två boxar. Varje Box kostar mellan €54 och €64 exkl. moms och frakt med UPS till din dörr.
7. Hela vårt supportsystem, all utbildning, alla webbsidor, alla eBöcker, eBrev och Webcasts sex dagar i veckan betalar du endast €15 för varje månad, ca 150 kr. Du får också en månad gratis, så att du hinner komma igång.
8. I vår yrkesutbildning ingår även att närvara på två nationella event varje år. Dessa sker i Stockholm. Du har även chansen att vara med på internationella utbildningar. Information om aktuella event, priser för biljetter m.m. kan du läsa om inne på www.MLM-ALFA.com



Inne på www.MLMTopTeam.com kan du läsa hela vårt veckoschema och du kan läsa om ännu fler underbara personer i teamet, som också hjälper till med våra presentationer och utbildningar Online.

© GMG

CASH FLOW CLASS

Lär dig hemligheterna med
PASSIVA INKOMSTER

Eftersom vi hjälper dig att göra presentationerna, tar hand om utbildningen av nya medarbetare, så behöver du inte bekymra dig om den biten när du är ny. Det enda du behöver fokusera på i starten är att bjuda in personer, så tar resten hand om sig självt och det hjälper dig att komma igång snabbt.

Att arbeta efter ett konkret enkelt steg-för-steg system är också helt avgörande för din framgång. Därför har vi vårt support- och utbildningssystemet färdigt för dig att börja använda.

För din framgång med MLM och i livet

Marina Green

Marina Green

MLM Coach och miljonär tack vare detta underbara yrke och affärsverksamhet för oss vanliga människor.

Går du vidare vill jag redan nu önska dig hjärtligt välkommen i Team Marina.

För mer information, instruktioner för inskrivning m.m. tar du kontakt med din Agel MLM Coach.